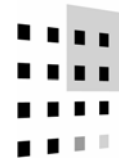


Seminar S 403

Verhandeln und Vermitteln – Wirtschafts- und sozialwissenschaftliche Zugänge

WS 2006/07, Di 8.00 – 10.30 Uhr, Hörsaal 6



DHV

Deutsche Hochschule für
Verwaltungswissenschaften
Speyer

Ergänzende Literatur

Theorien der Gerechtigkeit, des Verhandeln und Vermitteln

- Bayles, Michael D., 1990: Procedural Justice: Allocating to Individuals. Dordrecht: Kluwer. (A I n 96).
- Deutsch, Morton, 1985: Distributive Justice. New Haven: Yale University Press.
- Deutsch, Morton, 2000: The Handbook of Conflict Resolution: Theory and Practice. San Francisco: Jossey-Bass. (C V 7730)
- Röhl, Klaus F./ Stefan Machura (Hrsg.), 1997: Procedural Justice. Aldershot: Dartmouth. (FL-Buch liegt vor).
- Sabbagh, Clara, 2002: Eine Taxonomie normativer und empirischer Theorien der Verteilungsgerechtigkeit. S. 23-52 in: Liebig, Stefan/ Holger Lengfeldt (Hrsg.), 2002: Interdisziplinäre Gerechtigkeitsforschung. Frankfurt am Main: Campus. (C V 7685).
- Thibaut, John/ Laurens Walker, 1975: Procedural Justice. A psychological analysis. New York : Wiley. (A I s 61).

Ökonomische Ansätze des Verhandeln und Vermitteln

- Holler, Manfred J./ Gerhard Illing, 1996: Einführung in die Spieltheorie. 3. Auflage. New York: Springer. (B I b 210(3)).
- Luce, R. Duncan/ Howard Raiffa, 1967: Games and Decisions. New York: Wiley. (B I a 216).
- Picot, Arnold/ Helmut Dietl/ Egon Franck, 1997: Organisation. Eine ökonomische Perspektive. Stuttgart: Schäffer Poeschel. (B VI b 2805). Kapitel 3.3 Neoinstitutionalistische Ansätze.
- Richter, Rudolf/ Eirik G. Furubotn, 1999: Neue Institutionenökonomik: eine Einführung und kritische Würdigung. Tübingen: Mohr Siebeck. (B I b 175(2)).
- Scharpf, Fritz W., 1988: Die Handlungsfähigkeit des Staates am Ende des 20. Jahrhunderts. Politische Vierteljahresschrift 32, 621-634. (A XIII 138).
- Williamson, Oliver E., 1996: Vergleichende ökonomische Organisationstheorie: Die Analyse diskreter Strukturen. S. 167-212 in: Kenis, Patrick/ Volker Schneider (Hrsg.) 1996: Organisation und Netzwerk. Frankfurt am Main: Campus. (C V 7194). (Zuerst engl. 1991).

Sozialpsychologische Ansätze des Verhandeln und Vermitteln

- Bacharach, Samuel B./ Edward J. Lawler, 1981: Bargaining. Power, Tactics, and Outcomes. San Francisco u.a.: Jossey-Bass. (C V 4712).
- Baumbusch, Roland, 1987: Verhandlungsstrategische Ambivalenz im Management. Frankfurt am Main: Lang. (B VI b 990).

Lehrstuhl für Soziologie der Organisation

Universitätsprofessorin
Dr. Dorothea Jansen

Postfach 14 09 · 67324 Speyer
Freiherr-vom-Stein-Str. 2 · 67346 Speyer
Telefon: ++49(0)6232-654-364
Sekretariat: ++49(0)6232-654-359
Telefax: ++49(0)6232-654-418
E-Mail: Ls_jansen@dhv-speyer.de
Homepage: www.dhv-speyer.de/jansen

- Carnevale, Peter J./Patricia A. Keenan, 1992: The resolution of conflict: Negotiation and third party intervention. S. 225-245 in: Hartley, Jean (Hrsg.): Employment relations. Malden, Mass. Blackwell Publishers. (Kopie am Lehrstuhl).
- Crott, Helmut/ Michael Kutschker/ Helmut Lamm, 1977: Verhandlungen II: Organisationen und Nationen als Konfliktparteien. Stuttgart: Kohlhammer. (C IV 794 (2)).
- Dunlop, John T., 1995: The creation of new processes for conflict resolution in labor disputes. S. 274-290 in: Arrow, Kenneth J. et al. (Hrsg.), 1995: Barriers to Conflict Resolution. New York: Norton & Company. (Kopie am Lehrstuhl).
- Fisher, Roger/ William Ury, 1981: Getting to Yes. Boston: Houghton Mifflin. (C V 5942).
- Friedman, Raymond A., 1992: The culture of mediation. Private understandings in the context of public conflict. S. 143-164 in: Kolb, Deborah/Jean M. Bartunek (Hrsg.), 1992: Hidden conflict in organizations. Uncovering behind-the-scenes disputes. London: Sage. (C V 6462).
- Goldberg, Stephen B./ Eric D. Green/ Frank E. A. Sander, 1985: Dispute Resolution. Boston: Little, Brown and Company. (A VII f 631).
- Morley, Ian/ Geoffrey Stephenson, 1977: The Social Psychology of Bargaining. London: Allen & Unwin. (C IV 909).
- Pruitt, Dean G., 1981: Negotiation Behavior. New York: Academic Press. (UB Saarbrücken, 83 4020).
- Rubin, Jeffrey Z./ Bert R. Brown, 1975: The Social Psychology of Bargaining and Negotiation. New York u.a.: Academic Press. (C IV 670).

Anwendungsfelder und Anwendungsfälle

- Albrecht, Britta, 2001: Mediation im Arbeitsrecht. Frankfurt a. M. u. a.: Lang. (A VII e 1261)
- Berger, Peter (Hrsg.) 2001: The practice of transnational law. The Hague: Kluwer. (A IV 6241).
- Blankenburg, Erhard/ Walther Gottwald/ Dieter Stempel (Hrsg.), 1982: Alternativen in der Ziviljustiz. Köln: Bundesanzeiger. (A VII c 646)
- Fietkau, Hans-Joachim/ Helmut Weidner, 1994: Das Neusser Mediationsverfahren: Überblick und erste Forschungsergebnisse. S. 225-234 in: Dally, Andreas/ Helmut Weidner/ Hans-Joachim Fietkau (Hrsg.), 1994: Mediation als politischer und sozialer Prozess. Loccum Protokolle, 73/93. Loccum (Kopie suchen).
- Fietkau, Hans-Joachim/ Weidner Helmut, 1994: Mediationsverfahren im Kreis Neuss. S. 284-285 in: Claus, Frank/ Peter Wiedemann (Hrsg.), 1994: Umweltkonflikte: Vermittlungsverfahren zu ihrer Lösung. Taunusstein: Blottner. (D II t 2498). (Kopie am Lehrstuhl).
- Flögel, Thomas D., 2002: Die Mediation im nationalen und internationalen Wirtschaftsverkehr. Dissertation. Köln. (A VII c 657)
- Gaßner, Hartmut/ Bernd Holznagel/ Uwe Lahl, 1992: Mediation: Verhandlungen als Mittel der Konsensfindung bei Umweltstreitigkeiten. Bonn: Economica. (D II t 2388)
- Hellriegel, Mathias, 2002: Mediation im Umweltrecht. Berlin: Duncker & Humblot. (A VI g 2098)
- Holznagel, Bernd, 1990: Konfliktlösung durch Verhandlungen. Baden-Baden: Nomos. (A VI g 1311)
- Kanngießer, Antje, 2004: Mediation zur Konfliktlösung bei Planfeststellungsverfahren. Grenzen und Perspektiven. Hamburg: Dr. Kovac. (A VI g 2212).
- Mehta, Gerda/ Klaus Rückert (Hrsg.), 2003: Mediation und Demokratie. Heidelberg: Carl Auer. (A III f 9204)
- Meister, Hand-Peter, 2000: Mediationsverfahren Flughafen Frankfurt: Berlin, 15.-17. Mai 2000. Institut für Städtebau Berlin der Deutschen Akademie für Städtebau und Landesplanung. (D II t 2925)
- Peterson, Sonja, 2002: Entscheidungstheoretische Analyse und Strukturierung von Mediationsverfahren zur Lösung von Umweltkonflikten. Berlin: dissertation.de (D II t 2911)
- Reitemeier, Jürgen, 2001: Mediation und Streitschlichtung. Kissing: WEKA-MEDIA. (B VI c 1318 (2))
- Rose, Francis D. (Hrsg.), 2000: Lex Mercatoria: essays on international law in honour of Francis Reynolds. London: LLP. (3 A 1432).
- Smith, Eric Owen/Frick, Bernd/Griffiths, Terri, 1989: Third Party Involvement in Industrial Disputes: A Comparative Study of West Germany and Britain. Aldershot: Avebury. 40/7818 Württembergische Landesbibliothek Stuttgart.
- Steiner, Rolf/ Andreas Nabholz, 2003: Ombuds-Mediation. Zürich u. a.: Schulthess. (A VII f 754)
- Zartmann, Sylvie, 2003: Mediation im Arbeitsrecht. Dissertation. Köln. (A VII e 1263)

Handbücher und Anleitungen zum Verhandeln und Vermitteln

- Altmann, Gerhard/ Fiebiger, Heinrich/ Müller, Rolf, 1999: Mediation: Konfliktmanagement für moderne Unternehmen. Weinheim/Basel: Beltz. (B VI c 1224)

- Craver, Charles B., 2001: Effective Legal Negotiation and Settlement. New York: Lexis Publ. (A I n 261 (4))
- Diez, Hannelore, 2005: Werkstattbuch Mediation. Köln: Centrale für Mediation (C IV 2602)
- Dulabaum, Nina L., 2000: Mediation: Das ABC. Die Kunst in Konflikten erfolgreich zu vermitteln. Weinheim und Basel: Beltz. (S IV 2436 (2)).
- Duve, Christian/ Eidenmüller, Horst/ Hacke, Andreas, 2003: Mediation in der Wirtschaft. Wege zum professionellen Konfliktmanagement. Köln: Dr. Otto Schmidt. (B VI b 3575).
- Fittkau, Bernd, Hans Martin Müller-Wolf, Friedemann Schulz von Thun, 1994: Kommunizieren lernen (und umlernen). Hannover: Hahner Verlagsgesellschaft. (C IV 2532 (7)).
- Goldberg, Stephen B./ Sander, Frank E. A./ Rogers, Nancy H., 1999: Dispute Resolution. Gaithersburg: Aspen. (A VII f 631 (3))
- Hacke, Andreas, 2001: Der ADR-Vertrag: Vertragsrecht und vertragliche Gestaltung der Mediation und anderer Konfliktlösungsverfahren. Heidelberg: Verlag Recht und Wirtschaft. (A VI h 1026).
- Haft, Fritjof, 1992: Verhandeln. Die Alternative zum Rechtsstreit. München: Beck. (A I z 20).
- Haft, Fritjof/ von Schlieffen, Katharina, 2002: Handbuch Mediation. München: Beck. (A VII c 656)
- Harpe, Maria von, 1996: Verhandlungs- und Gesprächsführung für Architekten und Ingenieure. Köln: Bundesanzeiger. (S XI a 892).
- Karrass, Gary, 1989: Geschickt verhandeln, erfolgreich abschließen. Frankfurt am Main: Campus (C XI a 890).
- Mastenbroek, Willem F.G., 1992: Verhandeln: Strategie, Taktik, Technik. Frankfurt am Main: FAZ und Wiesbaden: Gabler. (B VI b 1989).
- Nölting, Hubertus, 2003: Mediatorenverträge. Köln: Centrale für Mediation (A VII a 2435)
- Rüdenauer, Manfred R.A., 1994: ECON Handbuch der Verhandlungspraxis. Düsseldorf: ECON-Verlag. (C XI a 891).
- Ruede-Wissman, Wolf, 2000: Satanische Verhandlungskunst und wie man sich dagegen wehrt. München: Langen-Müller/ Herbig. (C IV 2531(5)).
- Spangenberg, Birgitte/ Ernst Spangenberg, 2004: Verhandeln. Auf dem Weg zum freundlichen Ritual (A VII c 675)
- Wittschier, Bernd M., 1998: Konflikt und zugenäht: Konflikte kreativ lösen durch Wirtschafts-Mediation. Wiesbaden: Gabler. (B VI c 1151).
- Wittschier, Bernd M., 2000: Konfliktzünder Zeit: Wirtschafts-Mediation in der Praxis. Wiesbaden: Gabler. (B VI c 1306).